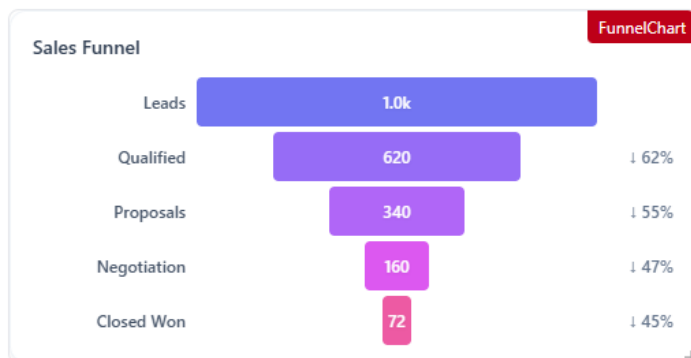


Nexus – Elemento: Funnel Chart



¿Qué es?

Funnel Chart es un componente de tipo Data. Muestra un embudo de conversión con distintas etapas, donde cada una se representa como una barra cuyo ancho es proporcional a su valor respecto a la primera etapa. Al arrastrarlo al lienzo viene con un ejemplo precargado (“Sales Funnel”, con 5 etapas: Leads, Qualified, Proposals, Negotiation y Closed Won).



Propiedades

Al seleccionar Funnel Chart en el lienzo, el panel derecho muestra “Properties of FunnelChart”, organizado en tres pestañas: Content, Style y Behavior.

- **Component ID:** identificador único del componente, autogenerado (ej. fnl_f31ab12c).
- **Visibility → Hidden on load:** casilla para que el componente esté oculto al cargar la pantalla. Puede mostrarse luego mediante una acción de tipo Show.
- **Selector S / M / L:** ajusta el tamaño de visualización del panel de propiedades.

Pestaña Content:

- **Title:** título del embudo (ej. “Sales Funnel”).
- **Stages (JSON):** campo de código donde se definen las etapas del embudo en formato JSON. Cada etapa se compone de:

- **label**: nombre de la etapa (ej. "Leads").**value**: valor numérico asociado (ej. 1000).

Ejemplo de estructura:

```
[
  {
    "label": "Leads",
    "value": 1000
  },
  {
    "label": "Qualified",
    "value": 620
  },
  {
    "label": "Proposals",
    "value": 340
  },
  {
    "label": "Negotiation",
    "value": 160
  },
  {
    "label": "Closed Won",
    "value": 72
  }
]
```

Cuenta con el editor de código expandido para más comodidad, con pestañas HTML/CSS/JS/JSON y botones Format y Copy. El editor valida el JSON en tiempo real (marca "✓ valid").

- **Value Prefix**: texto que se antepone al valor mostrado en cada etapa.
- **Value Suffix**: texto que se agrega después del valor mostrado en cada etapa.

S3 File Upload

Data

- Treemap
- Event Timeline
- Geo Map
- Filter Bar
- Stat Card
- Table
- Table Data
- Chart
- Sparkline
- List Card
- Activity Feed

Funnel chart for conversion rates

- Funnel Chart
- KPI Card
- Heatmap Calendar
- Calendar
- Data Container

test one / testone

HistoryReferencesPreviewSave

Sales Funnel

Leads1000

Qualified62062%

Proposals34055%

Negotiation16047%

Closed Won7245%

Properties of FunnelChart

Adjust behavior, style and runtime visibility

FunnelChartView: @H4W4Dz

Component ID

fun_51ab12c

VISIBILITY

- Hidden on load
- Use a Show action to reveal this component at runtime

CONTENTSTYLEBEHAVIOR

Title

Sales Funnel

Stages (JSON)

```
[{"label": "Leads", "value": 1000}, {"label": "Qualified", "value": 620}, {"label": "Proposals", "value": 340}, {"label": "Negotiation", "value": 160}, {"label": "Closed Won", "value": 72}]
```

Value Prefix

Value Suffix

Events & Actions

No actions defined

+ Add Action

Expanded Code Editor

HTMLCSSJSJSON

FormatCopy

X

```
1 [
2   {
3     "label": "Leads",
4     "value": 1000
5   },
6   {
7     "label": "Qualified",
8     "value": 620
9   },
10  {
11    "label": "Proposals",
12    "value": 340
13  },
14  {
15    "label": "Negotiation",
16    "value": 160
17  },
18  {
19    "label": "Closed Won",
20    "value": 72
21  }
22 ]
```

Pestaña Style:

- **Custom Class:** clase CSS personalizada.
- **Custom Style:** CSS personalizado aplicado directamente a este componente.

The screenshot displays a design tool interface. On the left, a 'Sales Funnel' chart is shown with five stages: Leads (1.0k), Qualified (620), Proposals (340), Negotiation (160), and Closed Won (72). The chart is a horizontal funnel shape with bars of decreasing width. To the right, the 'Properties of FunnelChart' panel is open, showing the 'STYLE' tab. The panel includes a 'Component ID' field with the value 'fni_f31ab12c', a 'VISIBILITY' section with a 'Hidden on load' checkbox, and a 'STYLE' section with 'Custom Class' and 'Custom Style' input fields. The 'Custom Style' field has a 'CSS' button. Below the 'STYLE' tab, there is an 'Events & Actions' section with a '+ Add Action' button and the text 'No actions defined.'

Stage	Count	Conversion %
Leads	1.0k	
Qualified	620	↓ 62%
Proposals	340	↓ 55%
Negotiation	160	↓ 47%
Closed Won	72	↓ 45%

Pestaña Behavior:

- **Show Conversion %:** casilla que muestra u oculta, junto a cada etapa (a excepción de la primera), el porcentaje de caída respecto a la etapa anterior (ej. "↓ 62%").
- **Events & Actions:** sistema para definir comportamientos interactivos. Ver documentación aparte: [Nexus – Events & Actions](#).
- **Delete Component** (ícono de papelera, arriba): elimina el componente del lienzo.



Properties of FunnelChart
Adjust behavior, style and runtime visibility.
FunnelChart #fni_f31ab12c

Component ID
fni_f31ab12c

VISIBILITY
☐ Hidden on load
Use a Show action to reveal this component at runtime.

CONTENT STYLE **BEHAVIOR**

BEHAVIOR
☒ Show Conversion %

Events & Actions
No actions defined.
[+ Add Action](#)

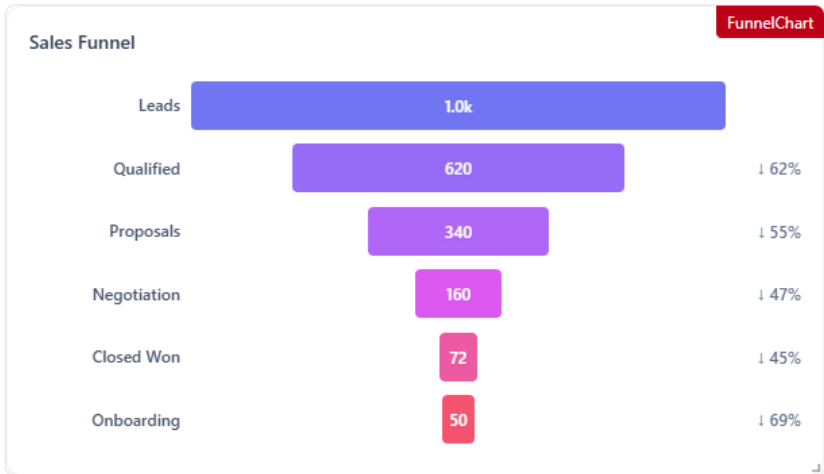
Ejemplo de uso

Para agregar una nueva etapa al embudo, hay que ubicarse dentro del array en Stages (JSON), agregar una coma después del último objeto de cierre }, y pegar el nuevo bloque a continuación:

```
[
  {
    "label": "Onboarding",
    "value": 50
  }
]
```

⚠ Importante: la coma va pegada a la llave } de la etapa anterior, no al principio del bloque nuevo.

Con Show Conversion % se puede visualizar rápidamente en qué etapa del embudo se produce la mayor pérdida de conversión, útil para detectar cuellos de botella en un proceso de ventas u onboarding. Con Value Prefix y Value Suffix se puede dar formato a los valores (por ejemplo, agregando "\$" como prefijo si el embudo representa montos en lugar de cantidades).



> **Properties of Funn...** S M L

Adjust behavior, style and runtime visibility.

FunnelChart #fnl_d4e5fd0d

Component ID

fnl_d4e5fd0d

VISIBILITY

☐ Hidden on load

Use a **Show** action to reveal this component at runtime.

CONTENT **STYLE** **BEHAVIOR**

Title

Sales Funnel

Stages (JSON)

```
{
  },
  {
    "label": "Negotiation",
    "value": 160
  },
  {
    "label": "Closed Won",
    "value": 72
  },
  {
    "label": "Onboarding",
    "value": 50
  }
]
```

✓ valid